



## Business Development Manager & Sales Controlling (m/w/d)



Wir sind Welser Profile – ein 2.350 Menschen starkes Familienunternehmen, das mit Herz und Knowhow Spezialprofile aus Stahl produziert – für unsere Kunden rund um die Welt! Seit mehr als 350 Jahren sind wir immer am Puls der Zeit. Unser Erfolgsgeheimnis? Wir haben nicht nur ein ausgezeichnetes Produkt, sondern auch ein großartiges Team.

## WIR SUCHEN DICH am Standort Gresten

### Deine Aufgaben:

- Du managst Projekte zum Eintritt in neue Segmente mit deinen Kolleg\*innen aus dem Vertrieb und der Technik.
- Du bist Teil von strategischen Initiativen zur Weiterentwicklung von Welser Profile.
- Du agierst als Sparring Partner zu wirtschaftlichen Themen.
- Du entwickelst die Vertriebs-KPIs weiter und leitest mögliche Handlungsfelder ab.
- Du vernetzt dich mit Rolleninhaber\*innen aus dem Controlling und führst gemeinsam Investitionsrechnungen und die Budgetplanung zu Vertriebsthemen durch.

### Dein Profil:

- Du bist ein Zukunftsformer – mit Kopf, Hand und Herz und ein Teamplayer.
- Du hast ein abgeschlossenes technisches oder wirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Du verfügst über Berufserfahrung im vertriebsnahen Controlling, Business Development und/oder strategischen Marketing.
- Du analysierst leidenschaftlich gerne und arbeitest systematisch, vorausschauend und strukturiert.
- Du vertiefst dich gerne in Tools und deren Funktionalitäten (Excel, SAP, ...).
- Du bringst verhandlungssicheres Deutsch und Englisch mit und bist bereit zu reisen.

### Das bieten wir dir:

- eine Einschulungsphase und Entwicklungsmöglichkeiten, um deine Potenziale zu entfalten
- eine attraktive Vergütung auf Basis des Kollektivvertrages der metalltechnischen Industrie – für diese Position ist ein Mindestgehalt von € 3.093,91 brutto monatlich vorgesehen (für Master-Abschluss) - je nach Erfahrung und Qualifikation ist eine Überzahlung möglich
- vielfältige After Work-Angebote, zahlreiche Mitarbeitervergünstigungen in der Region und gemeinsame Events
- anspruchsvolle und innovative Aufgaben in einem stabilen Familienunternehmen
- flexible Arbeitszeiten und Möglichkeiten für Remote Work

Weitere INFOS:

<https://www.welser.com/arbeitswelt/arbeiten-bei-welser>

### Das klingt genau nach DEINEM Job?

Dann bewirb dich unter: [jobs.welser.com](https://jobs.welser.com)

### Noch Fragen?

Stefanie Forsthuber • Recruiting Österreich • [job\\_at@welser.com](mailto:job_at@welser.com)

